



**ASSA ABLOY Entrance Systems** ist ein führender Anbieter von automatischen Türsystemen und Industrietoren. Im Zuge einer Nachfolge- und Wachstumsstrategie suchen wir zum schnellstmöglichen Eintritt einen

## Großprojektverkaufsspezialist/in für Industrie-, Schnellauftoren & Verladeseystemen Gebiet Österreich

Sie sind für den aktiven Verkauf von Großprojekten für **Industrietoren, Schnellauftoren & Verladeseysteme** zuständig und sollten Erfahrung im technischen Vertrieb vorweisen können.

### Aufgaben

- ✓ **Aktive Betreuung von Großprojekten für den Verkauf von Sektionaltoren, Schnellauftoren & Verladerampen**
- ✓ Proaktive Projekt- und Angebotsverfolgung
- ✓ **Betreuung der Bestandskunden** (Generalunternehmer, Metallbauer, etc.)
- ✓ Erarbeitung spezifischer Produkt- und Systemlösungen
- ✓ Ausbau der bestehenden Kundenbeziehungen sowie **Akquisition neuer Kunden**
- ✓ Beratung und Verkauf **bis zur technischen Klarstellung** von Großprojekten, bis zur professionelle Übergabe an das Projektteam
- ✓ Notwendige Detailklärungen für die Montage im Zuge der Baubesprechungen
- ✓ Abklärung und **Nachfassen von notwendigen Nachtragsangebote**, zur Sicherstellung der optimalen Projektabwicklung
- ✓ Laufende Markt- und Konkurrenzbeobachtung
- ✓ **Strategische Aktivitäten** in Ausrichtung der Team- und Konzernziele

### Anforderungen

- ✓ Leidenschaft im Vertrieb mit nachweisbaren Verkaufserfolgen
- ✓ Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- ✓ Fundiertes technisches Grundverständnis
- ✓ Mindestens drei Jahre Erfahrung im technischen Vertrieb (idealerweise in den Segmenten Gebäudetechnik oder ÖBA)
- ✓ Professionelles und seriöses Auftreten, sehr gute kommunikative Fähigkeiten
- ✓ Gelebte Kundennähe in Verbindung mit ausgeprägter Abschluss-Stärke
- ✓ Flexibilität und Eigenständigkeit
- ✓ Solide IT-Kenntnisse, Erfahrung mit CRM Systemen von Vorteil

### Angebot

- ✓ Es erwartet Sie eine eigenverantwortliche Tätigkeit bei einem der Marktführer in seinem Segment mit einem Gebiet mit hohem Wachstumspotential.
- ✓ Für diese Position ist ein Jahresbruttogehalt von rd. € 60.000,- brutto budgetiert bestehend aus Fixgehalt und Provisionen (Überzahlungsbereitschaft)
- ✓ Firmen-PKW auch zur privaten Nutzung, IT für Homeoffice-Ausstattung
- ✓ Einschulungsdauer 3 Monate – die Kompetenzentwicklung ist uns sehr wichtig!

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Foto bevorzugt per E-Mail an unseren Vertriebsleiter für die Abteilung Industrietore & Verladetechnik in Österreich, z.Hd. Herrn Wolfgang Liendlbauer unter der E-Mail: [karriere.at.entrance@assaabloy.com](mailto:karriere.at.entrance@assaabloy.com).