



Powering doors.
Empowering people.

Experience a safer
and more open world

ASSA ABLOY Entrance Systems ist ein führender Anbieter von automatischen Türsystemen und Industrietoren. Im Zuge einer Wachstumsstrategie suchen wir zum schnellstmöglichen Eintritt eine/n motivierte/n

VERTRIEBSAUSSENDIENST für technische Produkte (Baunebengewerbe, Automatiktüren) (m/w) Österreich

Sie (Ihr Standort liegt idealerweise im Osten Österreichs) sind für den aktiven Verkauf von Karusselltürsystemen in ganz Österreich zuständig und sollten Erfahrung im technischen Vertrieb oder Projektmanagement vorweisen können.

Aufgaben

- ✓ Aktiver Verkauf von **Karusselltüren** von der Objektplanung bis hin zur Übergabe an die Betreiber
- ✓ Marketingaktivitäten, um das Nutzen von Karusselltür-Systeme zu promoten
- ✓ Geschäftsentwicklung von Vereinzelanlagen / Einwege-Durchgangssysteme und Sicherheitsschleusen (neues Produktportfolio)
- ✓ Architektenbetreuung (Ausschreibungstexte, BIM Objekte) bei Objekten mit geplanten Karusselltüren oder Vereinzelanlagen – Zusammenarbeit mit Architektenbetreuung und BIM Spezialisten
- ✓ Erarbeitung spezifischer Produkt- und Systemlösungen
- ✓ Teilnahme an Vergabegesprächen und Verhandlungen mit Kunden
- ✓ Ausarbeitung eines technisch und kaufmännisch klaren Auftrages und Übergabe an die Projektkoordination. Teilnahme an Startgesprächen mit dem spezialisierten Montageteam
- ✓ Beratung und Verkauf von neuen **Servicevereinbarungen** und Verkauf von Serviceleistungen wie Reparaturen, Umbauten, Modernisierungen oder Komplettaustausch von bestehenden Altanlagen
- ✓ Ausbau der bestehenden Kundenbeziehungen (Investoren, Projektentwickler, Metallbauer, Architekten und Betreiber) sowie Akquisition neuer Kunden
- ✓ Enge Kooperation mit Technik, Innendienst und Konzernkollegen
- ✓ Konsequente Angebotsnachverfolgung
- ✓ Laufende Markt- und Konkurrenzbeobachtung

Anforderungen

- ✓ Abgeschlossene technische und/oder kaufmännische Ausbildung
- ✓ Fundierte technische Kenntnisse (Maschinenbau, Mechatronik, Architektur oder Elektrotechnik)
- ✓ Mindestens fünf Jahre Erfahrung im technischen Vertrieb (idealerweise in den Segmenten Türautomatik bzw. Gebäudetechnik) mit Produkten von komplexen oder langen Verkaufszyklen
- ✓ Profunde Erfahrung in der Kundenakquisition. Gewinnermentalität mit hoher Selbstmotivation
- ✓ Bestes Auftreten, hervorragende kommunikative Fähigkeiten
- ✓ Hohes Maß an Ziel- und Lösungsorientierung
- ✓ Flexibilität und Eigenständigkeit
- ✓ Solide IT-Kenntnisse
- ✓ Erfahrung mit CRM Systemen von Vorteil
- ✓ Gute Englisch- Kenntnisse (Konzernsprache Englisch)
- ✓ Reisebereitschaft (ca. 30%) in ganz Österreich

Angebot

- ✓ Es erwartet Sie eine eigenverantwortliche Tätigkeit bei einem der Marktführer in seinem Segment.
- ✓ Hohe Flexibilität innerhalb des Aufgabengebietes
- ✓ Für diese Position werden ein Jahresbruttogehalt von rd. € 50.000,-- brutto (nach der Einarbeitungszeit, bestehend aus Fixgehalt und Provisionen) sowie ein Firmen-PKW auch zur privaten Nutzung geboten.

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Wir erwarten ein Motivationsschreiben, einen Lebenslauf mit Foto und Ihre Gehaltsvorstellungen) bevorzugt per E-Mail an unseren Verkaufsleiter, Herrn Manfred Lai unter der E-Mail: karriere.at.entrance@assaabloy.com.

ASSA ABLOY Entrance Systems Austria GmbH
A-2320 Schwechat, Concorde Business Park 2F/1-4
www.assaabloyentrance.at

ASSA ABLOY
ist einer der
LEITBETRIEBE AUSTRIA

