



Powering doors.
Empowering people.

Experience a safer
and more open world

ASSA ABLOY Entrance Systems ist ein führender Anbieter von automatischen Türsystemen und Industrietoren. Im Zuge einer Wachstumsstrategie suchen wir zum schnellstmöglichen Eintritt eine/n

VERKÄUFER/IN SERVICEVEREINBARUNGEN UND MODERNISIERUNGEN

Automatische Türsysteme

Westösterreich (perfekter Wohnort zwischen Salzburg und St. Pölten) (m/w)

Sie sind für den aktiven Verkauf von Servicevereinbarungen und Modernisierungen zur Erhöhung der Sicherheit an automatischen Türsystemen in Ihrem Verkaufsgebiet zuständig. Der/die Jobinhaber/in ist mit der kundenorientierten Beratung für lange Kundenzufriedenheit mitausschlaggebend und damit eine Speerspitze des Unternehmens.

Aufgaben

- ✓ **Geschäftsbeziehungsaufbau** zu potentiellen Neu- und Bestandskunden in den Segmenten Handel, Gesundheitswesen und Hotellerie im definierten Kundenbetreuungsgebiet (Westösterreich)
- ✓ **Verkauf von Servicevereinbarungen**, darunter zählen Service-Rahmenverträge, Einzelverträge mit verschiedenen Servicelevels für die Produkte automatische Schiebetüranlagen, elektrische Drehtüranlagen aller Marken
- ✓ **Beratung und Verkauf von Sicherheitsmodernisierungen** zur Verhinderung von Unfällen mit Automatiktürsystemen
- ✓ **Proaktive Kontaktaufnahme** mit „schlafenden“ Kunden oder Neukunden mit Servicebedarf und –potential aufgrund mehrerer Automatiktüren (mehr als 5 Türen)
- ✓ **Kundenbetreuung** vom Erstkontakt über Angebotserstellung inkl. Ausschreibungen, Verhandlungen bis hin zur Implementierung von Rahmenverträgen inkl. Datenaufbereitung
- ✓ **Bestandskundenbetreuung** inkl. Vermittlung von Neuanlagen bzw. Zusatzlösungen. Sicherung von Kunden durch Mitverantwortung im Reklamationsfall
- ✓ **Interne Abstimmung** mit Kolleg/innen aus dem Bereichen Neuanlagen, Serviceabteilung oder anderen Geschäftsbereichen/Konzernniederlassungen
- ✓ **Strategische Aktivitäten** in Ausrichtung der Team- und Konzernziele
- ✓ Laufende Markt- und Konkurrenzbeobachtung

Anforderungen

- ✓ Leidenschaft im **persönlichen Kundenkontakt** mit tollen Verkaufserfolgen und Kundenerfahrungen, idealerweise im Dienstleistungsverkauf oder Lösungsverkauf von technischen Produkten
- ✓ Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- ✓ Professionelles und seriöses Auftreten, **sehr gute kommunikative Fähigkeiten**
- ✓ **Teamfähigkeit, Eigenständigkeit** und eine **strukturierte Arbeitsweise** sind erfolgsbringende Eigenschaften
- ✓ Nachweisbare Erfolge oder Erfahrung in der **Kundenakquisition**.
- ✓ **Gewinnermentalität** mit hoher Selbstmotivation
- ✓ Wohnort im Gebiet ist Grundvoraussetzung – bestmöglicher Ausgangspunkt der Tätigkeit wäre ein Wohnort zwischen Stadt Salzburg und St. Pölten (Außendienstanteil ca. 75%)
- ✓ Solide **IT-Kenntnisse**, Erfahrung mit CRM Systemen von Vorteil

Angebot

- ✓ Es erwartet Sie eine eigenverantwortliche Tätigkeit bei einem der Marktführer in seiner Branche mit hohem Potential an Erfolgen mit einem definierten Verkaufs- und Kundengebiet
- ✓ Für die Position ist ein Jahresgehalt von rd. € 45.000,- brutto budgetiert bestehend aus Fixgehalt mit hohem Anteil erfolgsabhängiger Monatsprovision (Überzahlung bei Erfolg nach oben offen)
- ✓ Hohe Flexibilität und Selbstbestimmung innerhalb des Aufgabengebietes
- ✓ Homeoffice Einrichtung wird vollständig zur Verfügung gestellt
- ✓ Firmen-PKW auch zur privaten Nutzung (derzeit Volvo V60, BMW2 oder VW Passat)

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Wir erwarten ein Motivationsschreiben, einen Lebenslauf mit Foto und Ihre Gehaltsvorstellungen bevorzugt per E-Mail an unseren Verkaufsleiter Service, Herrn Martin Pamminger unter der E-Mail: karriere.at.entrance@assaabloy.com.

ASSA ABLOY Entrance Systems Austria GmbH
A-2320 Schwechat, Concorde Business Park 2/F/1-4
www.assaabloyentrance.at

ASSA ABLOY
ist einer der
LEITBETRIEBE AUSTRIA

